



Marcel Grether Trainings

Workshops Seite 1-3. Coachings Seite 3. Keynote Speaker Seite 4-5. Kick-Offs Seite 6-8.

Marcel Grether alias «Magrée» kombiniert in seinen Workshops das 3D-Kommunikations-Modell mit seiner Erfahrung als Weltklassemagier zu einem völlig neuen Trainingserlebnis.

NEU: Jetzt auch live über ZOOM oder TEAMS:

Schulungen, Workshops, Referate, Coachings sowie erfrischendes «Infotainment» für Ihre Meetings und Tagungen. (Auch kombinierbar mit Live-Sessions möglich.)

Training	Beschreibung	Anzahl TN	Dauer
Workshops mit «Zaubern»			
Präsentieren ist (k)eine Hexerei <i>(z.B. als Team Event / Kick-Off oder als motivierenden Abschluss / Finale einer Schulung)</i>	Motivations-Intensiv-Workshop mit Zauber-Präsentations-Wettbewerb. «Geheimnisse der Präsentation» Raffinierter und effektvoller Präsentieren Anhand von einfachen Zauber-Tricks werden einzelne Präsentationstechniken spielerisch und nachhaltig in kleinen Gruppen erarbeitet und geübt. Gut kombinierbar mit unserem interaktiven Show-Referat: «Magie der Kommunikation»	6 – 80 TN	3-6 Std



Workshops ohne «Zaubern»

Professionell Präsentieren 1:

Faszination. Kommunikation. Erfolg.

Basis-Kurs

Basis-Kurs:

Video-Workshop: Sicherheit / Redeblockaden – Gruss-Ritual / Rede-Einstieg - Stand: Wie sollten wir stehen – wohin mit den Händen? – Was motiviert / demotiviert Menschen? - Signale und Körpersprache nach dem 3D-Kommunikations-Modell.

Eigenbild – Fremdbild.

Auch kombinierbar mit „Präsentieren ist (k)eine Hexerei“.

5 – 12 TN

2-3 Tage

Professionell Präsentieren 2:

Business-Präsentation

Fortsetzungs-Kurs

Fortsetzungs-Kurs:

Video-Workshop: Die professionelle Präsentation von der Vorbereitung bis zum anspruchsvollen und faszinierenden Auftritt: Sicherheit, nonverbale Aspekte (Stand, Gestik, Mimik etc.), verbale Aspekte: Pausen, Rhythmus, Sprache, Redestrukturen. Präsentations-Technik. Adressantenorientierung mit dem 3D-Kommunikations-Modell.

3Dimensionaler Aufbau einer Präsentation aus dem beruflichen Umfeld der Teilnehmenden.

5 – 12 TN

2 Tage

Kommunikation mit anspruchsvollen Partnern 1:

Basis-Kurs

Basis-Kurs:

Kommunikation mit anspruchsvollen Partnern (Kunden, Teams, Vorgesetzte) 3D-Kommunikations-Modell:

Kernbotschaften formulieren und zielgerichtet vermitteln. Unternehmerische Auftrittskompetenz. (Geschickt verhandeln / verkaufen, Gesprächsführung, Umgang mit Reklamationen)

5 – 12 TN

2-3 Tage



Kommunikation mit anspruchsvollen Partnern 2:

Fortsetzungs-Kurs

Fortsetzungs-Kurs: Kommunikation mit Top-Executives.

- Unternehmer: Philosophie und Stil.
- 3D-Kommunikations-Modell: Vertiefter 3-dimensionaler Umgang mit anspruchsvollen Partnern.
- Small Talk – Business Talk
- 3D-USP
- Projekt-Statement

5 – 12 TN

2 Tage

Gespräche Führen / Verhandeln: Fragen. Argumente. Motive.

Gespräche führen / Grundlagen des Verhandeln.

5 – 12 TN

1-2 Tage

Meeting-Kultur

Meetings effizient leiten / An Meetings clever teilnehmen.

5 – 12 TN

1-2 Tage

Medien-Training

Umgang mit den Medien / Auftritt in der Öffentlichkeit

5-8 TN

1 Tag

Persönliche Coachings

Inhalte, Ziele und Agenda nach Ihren Bedürfnissen.

Individuell

Individuell

➔ Jetzt unverbindlich Anfragen.



Keynote Speaker – Erlebnis-Vorträge

Fröhlicher interaktiver Erlebnis-Vortrag zum Thema:

«Magie der Kommunikation»

Sie wollen noch faszinierender kommunizieren - noch wirkungsvoller präsentieren?

Sie wollen noch gezielter motivieren - noch erfolgreicher verkaufen?

Inhalt:

- Erster-Eindruck
- Umgang mit anspruchsvollen Partner / Kunden
- 3DK-Modell (3-Dimensionaler Kommunikations-Stil)
- Faszinations-Fähigkeit:
Dynamisch begeistern – **Sachlich überzeugen** – **Emotional gewinnen**
- Persönliche Auftrittskompetenz / Körpersprache
- Praxis-Fallbeispiele
- Magische Tricks und Übungen
- 3D-Kommunikations-Tipps

Inhalte, Ziele und Agenda können nach Ihren Bedürfnissen angepasst werden.

Dauer: 60 – 180 Minuten

Sprache: Deutsch



Fröhlicher interaktiver Erlebnis-Vortrag zum Thema:

«Professionell Präsentieren»

Menschen **beeindrucken**, **überzeugen** und **einbinden**...

Inhalt:

- Sicherheit: Redeblockaden
- Gruss-Ritual / Einstieg
- Stand: Wie sollten wir stehen – wohin mit den Händen?
- Kurz-Überblick 3DK-Modell
- Was motiviert / demotiviert Menschen?
- Bedeutung für Ihre Präsentationen
- Praxis-Fallbeispiele
- Magische Tricks und Übungen
- 3D-Präsentations-Tipps

Inhalte, Ziele und Agenda können nach Ihren Bedürfnissen angepasst werden.

Dauer: 60 – 240 Minuten

Sprache: Deutsch



Kick-Offs



Verbinden Sie Kommunikations-Kompetenz mit stilvoller Unterhaltung.

1. Team-Event: Präsentieren ist (k)eine Hexerei

Zauber-Team-Wettbewerb: Motivations-Intensiv-Workshop mit Zauber-Präsentations-Wettbewerb.

- Ziele: Teambildung. Motivation. Spass und nachhaltige Erkenntnisse.
Übung der eigenen Auftritts- und Präsentationskompetenz. Umgang mit Menschen.
- Dauer: 3 – 4 Std.
- Sprache: Deutsch

Inhaltsdetails „Zaubern“:

Die TN erlernen mit «Magrée» in drei bis fünf Gruppen jeweils verschiedene Zauberroutinen mit unterschiedlichen Zaubertricks. In diesen Teams werden diese Zauberkunststücke geübt. Mit vielen Auftritts- und Präsentations-Tipps werden die Präsentationen verfeinert und diese werden in einem Wettbewerb, z.B. an der Abendveranstaltung präsentiert. Anhand der Vorbereitung, Übung und der Durchführung werden Auftritts- und Verhaltenskompetenzen thematisiert, erarbeitet, geübt und entsprechendes Feedback gegeben. Alle Teilnehmenden gewinnen einen Preis und gehen als Gewinner nach Hause!

Dieser Team-Event ist perfekt kombinierbar mit einem interaktiven Referat.



2. Intelligentes Infotainment

Wir inszenieren Ihre Kernbotschaft

Die massgeschneiderte Lösung für Ihre Firmenpräsentationen aller Art:

«Magrée» inszeniert für Sie Botschaften, Produkte und Dienstleistungen, unterstützt Sie in Ihren Präsentationen, verankert Ihre Message verblüffend, emotional und nachhaltig.

Ziele: Sie verankern Ihre Botschaft, Produkte und Dienstleistungen gezielt, visuell und aktivierend.

Dauer: Individuell

Sprache: Deutsch / Englisch

Beispiele:

- Lassen Sie Ihren CEO live auf offener Bühne erscheinen, um Ihre Gäste zu begrüßen.
- Visualisieren Sie Ihre Produkte 3-dimensional.
- Aktivieren Sie Ihre Mitarbeitenden und / oder Kunden mit einem Erlebnis-Vortrag.

Stilvolle und intelligente Unterhaltung nach Ihren Bedürfnissen.

Anfragen lohnt sich, denn «Qualität ist kein Zufall.» — Sie und Ihre Gäste werden begeistert sein.

www.magree.ch

«Ich war von Ihrer Art und Weise, der gediegenen Präsentation und Ihrem in allen Teilen äusserst professionellen Auftreten restlos überzeugt und begeistert.» *Ulf Wlaz, Rechtsanwalt, LU*

«Die Show war einmalig und grandios und ist im In- und Ausland empfehlenswert! «Magrée» äusserst sympathisch und ein Weltmann von Format. Wir gratulieren zu der tollen Idee.» *Ludwig R. Killermann (kc institut - strategy consulting)*



3. Kommunikative, originelle und exklusive «Magische Give-Aways»

Faszination, Kommunikation und Emotionen – auch lange nach dem Event – mit Ihrer Kernbotschaft



Exklusive Qualitäts Holz Puzzles – Ideale Geschenke für kluge Köpfe! – Swissmade by Weizenkorn .

Personalisieren Sie Ihre Give-Aways für eine nachhaltige (Nach-)Bearbeitung Ihrer Events.

Gerne unterbreiten wir Ihnen eine massgeschneiderte Offerte für Ihre „Magischen Give-Aways“ mit Ihrer Botschaft und Ihrem Logo.

Oder für die Entwicklung eines eigenen, zauberhaften Geschenkes zur Begleitung Ihrer Veranstaltung, als Erinnerung an Ihren Anlass oder zur nachhaltigen Verankerung Ihrer Botschaft.

Marcel Grether

www.magree.ch/shop

